

Any&静岡県よろず支援拠点 共催

第3回 ビジネスマッチングによる 販路拡大セミナー

受講料
無料

『良い商品を開発したけれど売り先が無い…』『バイヤーから商品改良を求められたけどメーカーが見つからない…』

売上拡大事例を交え、よろず支援拠点のビジネスマッチング術をご紹介します！

* 講師紹介 * **山堀圭太郎** 静岡県よろず支援拠点コーディネーター

通信販売会社において、販売促進企画、通信販売営業推進業務を担当

現在は日本経営パートナーズに所属、中小企業庁が設置した

静岡県よろず支援拠点コーディネーターとして

中小企業の販売促進・販路拡大指導に従事している



- ◆ 日時:平成29年6月1日(木)13時30分~15時30分
- ◆ 会場:Any(エニイ)浜松市中区千歳町91-1
- ◆ 申込み方法:AnyのHPからお申し込 OR
この用紙に必要な事項をご記入の上、FAXにてご送付
ください。(切り取らずそのまま、ご送付ください。)
- ◆ 受講料:無料
- ◆ 定員:20名
- ◆ 申込み期限:5月31日まで
- ◆ 問合せ先:Any(エニイ)Tel:053-459-4320
担当 小池



Any 創業支援デスク 創業セミナー申込書

Any(エニイ) 行き (FAX053-459-6588)

Any HP: <http://www.any-h.jp>

氏名 :

住所 :

電話 :

☆記入いただいた内容(個人情報含む)は、本セミナーに関する
参加申込受付や連絡等の際のみで使用させていただきます。

Any
A Nigiwai Yard

