

「売れる名刺の作り方」

●受注につながる「お客様視点」に立った「売れる名刺の作り方」を身につけませんか？

【日時】平成29年3月16日(木)13:30～16:30

【会場】畑義治税理士事務所（牧之原市静波 1747-40）

【定員】20名様

【参加費】**無料**

【共催】認定支援機関 畑義治税理士事務所・静岡県よろず支援拠点

アマゾンで
一番売れている
広告作成の本



本勉強会ではビジネスの必須アイテムとも言える「名刺」を、「A4」1枚のアンケートを活用して、受注に繋がるお客様視点に立った「売れる名刺」に反映していく具体的な方法をご紹介します。「自社の強みや売りをどのように掲載すればいいのか」「どんなレイアウトがよいのか」「肩書きやキャッチコピー等どのように作ればいいのか」など、今後の売上拡大や新規顧客の開拓をお考えの方、今後名刺を作り変える予定のある方はぜひ！

【主な内容】※BtoB・BtoC問わず、業種も問わず使えるノウハウです。

- 売れる名刺とは●キャッチコピーの作り方●肩書き・プロフィールの作り方
- お客様の声の活かし方●あなたの価値が伝わるための8のパーツ
- 名刺作成シュミレーション●売れる名刺フォーマットのご紹介など
- 参加者交流会(ワーク)●個別相談会(希望者)

【講師】森山 直徳 氏

「A4」1枚販促アンケート広告作成アドバイザー／静岡県よろず支援拠点コーディネーター 禰(たすき)プロモーション代表。中小企業庁ミラサポ専門家。「プロフィールを考える良いきっかけになった。名刺を作りかえようと思っていたのでとても参考になった」「実際に名刺交換する際に、今まではただ渡して終わりのような感じだったが、この4枚型名刺に変えて会話が弾むようになった」など、お客様の声(A4・1枚アンケート)を活かして、自店の強みや理想のターゲットを明確にしたアドバイスにより、受注に繋がる「売れる名刺」のプロデュースを行っている。



<お問い合わせ及びお申込み方法> 下記申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXにてお申込ください。

■畑義治税理士事務所 TEL: 0548-22-6196 / FAX: 0548-22-6309

「売れる名刺の作り方勉強会・申込書」

事業所名			
営業内容		TEL	
		FAX	
E-mail			
氏名			

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、厳正に管理いたします。