

～すべてのビジネスにリピート客を！

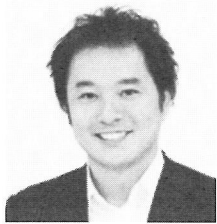
「0円で8割をリピーターにする集客術！」

お店や企業の利益を安定させるにはリピーターが大切だとわかっていても「時間が足りない・人手が足りない・予算が足りない」そんな理由でリピーターの獲得のための販売促進が後回しになっているケースも多いのでは？

そこで、本講座では、リピーターがもたらす利益と今やるべき事を明確にし、その日からできるコストのかからないリピーター創りの秘策を具体的に紹介します。是非多数の皆様がご参加下さいますようご案内申し上げます。

アマゾンランキング総合1位獲得！

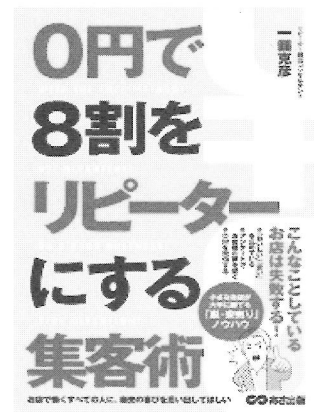
【講師】 株式会社 リピーツ 代表取締役



一 圓 克 彦 (いちえん かつひこ) 氏

《プロフィール》

1975年、大阪生まれ。製造業から福祉事業、IT事業、さらに飲食業まで、大小7業種の企業経営コンサルタント。2008年、リピーター創出に特化した「株式会社リピーツ」を設立。顧問先飲食店において、通常20%~30%といわれる顧客リピート率を80%にまで引き上げる等の実績が評価され、設立わずか1年で大手化粧品メーカーや酒造メーカー、小売業や卸売業、カラオケや飲食チェーン店より要請を受けリピーター創出支援を行っている。また、著書として、2010年6月に「0円で8割をリピーターにする集客術」(あさ出版など。



【主な内容】

1. リピーターで商売繁盛
2. やってしまいかちなリピーター創りの落とし穴
3. リピーターを作る5つの手法
4. 『想起販促・脳内SEO』で
リピーターを作る5つの手法
5. 『知らせる』のではなく
『伝える』ための3つの手法

日時	平成24年2月27日(月) 14時00分~16時00分
場所	静岡商工会議所清水事務所 5階会議室
定員	50名(先着順とさせていただきます。)
受講料	無料
主催	静岡商工会議所 経営安定特別相談室

【お申込・問合せ先】 静岡商工会議所 清水支所 経営支援課 TEL 353-3401 FAX 352-0405

■下記受講申込書に必要事項をご記入の上、電話又はFAXにて、そのままお申込み下さい。

静岡商工会議所 宛 (FAX352-0405) 『経営安定セミナー』 受講申込書 平成24年 月 日

事業所名		住所	
電話番号		FAX番号	
受講者名		受講者名	

※本申込書にご記入いただきました個人情報につきましては、主催者からの各種連絡・情報提供のためにのみ利用致します。